請將逐字稿，判讀內容後，整理成高效率會議紀錄，注意日期時間、地點、平台等相關資料（勿逐字照錄）。

依據下列部門做歸類，財務部、總務部、教務部、資訊部、行銷部、客服部、業務部，分類歸納討論重點結論摘要。

請將逐字稿詳細判別，分類歸納討論重點結論摘要，判讀歸何下列部門所屬：財務部、總務部、教務部、資訊部、行銷部、客服部、業務部，注意有日期、時間、地點、平台等相關資料，並整理成重點式高效率紀錄（勿逐字照錄）。

請將以下逐字稿，依據下列步驟整理成高效率會議紀錄（勿逐字照錄）：

（財務部、教務部、資訊部、行銷部、客服部、總務部、業務部）分類歸納討論重點結論摘要。

待追蹤事項條列「本次會議重點結論」（含執行人、執行時程）。

請將以下逐字稿，詳細判讀內容後，依據下列部門，整理成高效率會議紀錄，並重點記錄「時間、地點、平台」等相關資料（勿逐字照錄）：

（財務部、總務部、教務部、資訊部、行銷部、客服部、業務部）分類歸納討論重點結論摘要。

可以可以那我都可以都可以下午我就報告我們那個門的那個鎖就我問中心保全。那個他們門進的工程師有幫我找但他我在問他之前我上網找過在市麵上的話就一種就是裝所謂的風鳴器。那那個風鳴器呢 ，它有個問題 ，因為它的聲音是像噪音一樣的就是那個吱吱聲 ，它不是像叮咚這種聲音。所以裝了蜂鳴器人家聽到那個吱吱聲就會覺得說哪邊的電器好像有噪音 ，他家不會覺得門是打開的 ，所以工程師幫我找看到到市麵上還有沒有其他就是可以發出聲音的的 ，有其他替代 ，但是他說要早才知道那我自己上網查我是沒有看過 ，除了風鳴器還有其他可以接不同聲音的。所以這個可能就預就備案就如果真的要裝那種聲音的話 ，就是要裝風靡器。就是我們現在電影是要換聲音還是幹嘛 ？沒有就我可以的話是希望我們開門 ，然後外麵會有聲音提示啊 ，但是以現行的那個方式那個聲音其實。不是就是你聽到你不會覺得是鈴聲提醒你 ，然後直接拿遍了噪音而已 ，所以這個其實很難辨別。那他這個如果真的這樣裝的話。從會有一個施工費嘛 ？那是隻收一次 3500這是為稅的。然後每個月會有一個 ¥300的的那個月的月租費 ，因為就中國中中心保局他們跟他們那邊做的設備其實就等於是月租 ，然後有問題就他們來處理。所以就會每個月有個 ¥300未遂的算租用費這樣子。那我等之後再看看 Time哇找到我們再來看看考慮是不是還真的要做那個那個東西。然後第二件事就是我們那個錶格啊 ，因為我們那是放在那時上的那個錶格。會有個問題就是假設 A打開的錶格 ，然後 K一半沒有把錶格關起來。然後 B打開錶格繼續 K的時候。因為 A看不到 B k的東西。所以如果 B k完之後存起來 ，那那是 A沒有關掉嘛。所以等他關掉的時候他通常我們做個東西 ，我們關一個檔案可能都會先按儲存。那就會出現一個問題。 B的東西 K完了 A不知道 ，但是 A的東西可能 K一半他關掉之前出存 ，他就把 B K好的東西覆蓋掉了。所以我必須提醒大家的習慣 ，就是像 Excel錶格 ，我們這包錶業績日報錶用金錶。你可以玩你儲存就把它關掉。因為你不知道後麵有沒有接著用 ，那如果剛好同時的時候會發現。覆蓋掉那個第二個人的那個甚至你 k一半你也沒還沒 key完 ，然後他可能就是隻是蓋掉你一半的資料。會出現這個問題 ，所以我們在 key那些報錶的時候呃 ，你 K完就把它儲存關掉 ，然後不要一直開在那裏。因為開著它它不會是它不會立即變動。會有這個問題哦 ，這個這個再請大家註意一下然後哦 ，我這邊好了。然後我這邊我這邊目前就是我就算大牌跟一個公平牌除而已。所以應該是這個禮拜會寫的完對然後我會先幫先把那個花卡的那個大檔什麼的我先幫你打好對啊 ，他就他目前是這樣。目前是你離巴完了不是說因為他都沒有聽到我 OK OK。我報告那個資訊這邊目前工作方向哦所以現在這會有兩大重點嘛 ，一個是年度大的體療 ，然後第二個是那個好運百寶箱他們是四課的部分哦。那我先講閱讀大課音波提調那英波提條現在預計官網上架時間是 9月 9號禮拜二哦。因為要在 9月 11號 ，因為我們 9月十一號會有一個 lie et的迴播心理測驗對 ，所以會在推播之前會 on上架 ，然後進行測驗結束之後會給一個官網連接。那那連接可以到官網資訊進行填寫錶單報名 HC對這一套流程這樣子。哦那來 e推心理測驗這次會想要用跟宋波有關嘛 ，所以會想要用錄音單來測驗。那現在的進度是進行測試中 ，那我先預告訴我之後有可能會錄影的方式。哦就就還在測試哪一個方式會對推波效果最好 ，然後讓人家想要去做一露營的方式就是給影片 ，然後讓他們聽完桌之後就是。對 ，在在選桌他要來個播 ，然後用關鍵字迴應的方式去給他心理測驗你誒。的答案跟官網的連接這樣子。那個秦剛好就是忘記他是什麼時候跟我講那個宋波的心理測驗這件事情。他那時候跟我講是我說說那你們是要做什麼然後我有問他 ，我說那心理測驗的詛咒你要測什麼。這脈輪的側脈輪就是他選的播連接他脈輪的狀況。嗯 ，所以你們在選項上麵就會寫第一項知道你的。就是目前的有什麼什麼狀狀態就是健康或者是需要嗯 ，因為它其實有很多方向可以寫所以我想要知道你們想要測的東西是什麼 ，然後我們才可以寫那個方向當然有脈輪的方向是是可以因為慢人就可以去點出你可能身體上麵的狀態或是問題。嗯。你們是要寫這個對嗎 ？想要這個方向。就是先從連理健康心理嘛就這兩個好。所以到時候呃露的話可能我們再討論然後直接先預告預告這個。因為其有說錄了四個他其實自己有敲然後先錄了 ，然後對馬自有先敲。哦 ，對啊 ，我我選了好。這個我沒有太大的意見 ，因為有四個波。那隻是說選了這四個波的話 ，它其實應該是最大的波是呃海底輪跟生子輪。對吧 ，我記得是這樣 ，然後呢最小的那個波斯梅西人跟頂輪 ，然後中間的那個波它是應該。其實他應該算是新聞的波 ，但是一樣你可以測位輪跟後輪也是可以的 ，所以就會變成後波的那個生命之化是新輪。就是如果你們做賣輪的話 ，這四個波應該是要這個分配。他可能會出現哪一個狀態。應該是就是補充一下 ，因為一開始我們的想法比較簡單 ，就是想要錄聲音 ，然後去。讓他點選聽完聲音之後去選他要他評對哪一個特別有感覺或喜歡或什麼一般。但是因為這樣子點擊等於是我們錄了音樂它在官方 line X打開點了之後他要跳到一個呃另外一個別的連接 ，然後去聽 ，然後他要作答他得又再迴來原本的這個功幫 Line去做迴答。那這樣跳進跳出的這個過程當中有可能會造成就是呃。他不做驗者覺得很麻煩 ，但有可能就是反部是沒有辦法真實的吃到。所以我們後來討論想另外一個方法就是也要看可不可行 ，就是我們上傳用不要用這種硬檔的方式 ，我們直接用影片的方式。那影片方式可能就是想要請老師就是呃敲撥就是路你敲撥就是第一個波就是你要我們可能會不會前前影的文字 ，比如說什麼心臟起鼻上眼睛 ，然後幫我感受什麼 ，然後你先敲第一個就隻是這個 A嘛 ，然後敲完然後 BCD，然後聽完這 ABCD之後他選一個他特別有感受的 ，然後他就可以直接在這個同一個畫麵去選 A或 B或 COD，那他就可以點擊之後就可以跳到答案換句話說在這個官方 line的這個測測驗的過程當中一次最多隻能有一個有四個四個訊息就是第一個是我們的 opening就是嗯前前影就隻有三個嘛 ，說第一個是可能是前前倒的文字。然後引到他左側 ，然後第二個就必須是那個是影片。然後第三個就是他選完答案之後他會跳出答案的目前是想法那就是可能有想到的方式就是因為同時阿喬是個波 ，那就是。一就是可以選擇在教室裏麵就是一樣教室晴空 ，然後地闆幫你鋪就是那個那個佈 ，然後把波擺在你前方就是類是一個扇形 ，然後你坐著就是做橋波的這個。那如果不入鏡頭裏 ，那我們就是做手的部分 ，這是一個二就是選擇在這個方這這個教室的空間一樣可以那看老師覺得那樣子的呈現會比較好 ，那我們可能會選擇用類似側錄的方式 ，希望聲音跟你的說呃 ，應該是你的說話聲音再加宋波的聲音可以在同一個影片 ，我們就不用影片加音檔分開錄是教室就是對。可以啊 ，試因為教的空間比較大 ，他迴應比較重 ，所以一定要他照那個錄下來的效果怎麼樣就是這兩個第一個畫麵就是我好像就可以我好像就可以有畫麵跑出來 ，然後可以知道怎麼做。這邊就比較沒有沒有太多畫麵感除非你是在這裏鋪在地上如果這裏 ，但是這裏鋪的話你可能要用毛巾或者是 maybe先佈瑜伽墊再上我覺得這是佈教室也是好就是這個的話可能就先開始一下電腦然後再再來我先試看教室的收音跟那個差別好跟這邊差別入前來的感覺。教室應該是空間比較 ，因為他比較大。他的迴音比較重啊教室的迴音比較重。可是我說隻有老師一個人做 ，然後跟播我覺得這個空間大小應該是可惜的可能背後有什麼其實我覺得我們換還要在修後麵那如果假設這個話可以的話 ，我們就是要嗯約時間做路子。嗯。然後再去測試這個影片 ，有可能看他們需要修剪的地方 ，然後看對。那你們要錄多久最好是在 1鐘最包含在講。不是我說的路頭酒的時間是這個意思 ，因為也不可應該也不會 one take吧。你們的想法是你會拉多久的事再做這件事怎麼發生不是預計這禮拜下禮拜應該下這禮拜有時間。這禮拜下禮拜。你看起驚慌的眼神。我先找一下那個 ，我先講一下我我先查播一下那個名片明天的陳老師會給我來對不對那他原上的時候就是。我早上跟他確認過時間的就是一點到 5:00，然後呢 ，他會來幫我們做外命題。然後也會把他的儀器帶過來 ，所以等於是他會這樣讓我們去感受外媒體叫他儀器的效果這樣子 ，然後等這個做完之後跟北體再把它做硬波體療的體驗 ，你有做希望他迴饋這樣好所以明天安排他還會是這樣。你們要不要約 22號啊 ？禮拜。 2號是他不行不是我們不是我說號早上哦。對啊 ，就是大哥那之前的事件啊那反正你都要誰聽一些什麼那未b你可以誰聽是一個 ，你覺得適合喬波的你又會嫁床什麼的對啊 ，就氣成那你下禮拜我怕你來不及 ，如果你 9月 4號要安的話。可能就是如果你是禮拜五 ，那我們就 12:00，因為早晨有可能會去醫院。哦1200好 ，所以呃剛的結論重點就是官網商家是 9月 9號 Nig at迴播心理測驗是 9月十一號。然後約週五本週五 22號中午 12:00時間先錄營好。然後好運百寶箱的部分呢就是逛網商家時間是原本預計 8月 25號。上架 ，因為 8月 28號是有那個嘛呃 ，有我們的富士順利的成名其實課。對。那現在目前是已經上架了哦 ，那就是會哦。這些會在然後這首頁裏麵是可以進去之後是跳到。產品有些因為禮拜五的開始有講到說可以上上去官網去看對我們就先趕快上上架上去這樣子 ，然後呢就是點擊之後會進來這裏。然後這裏就會有。就可以點擊任何一個哦任何一個就會有介紹。所以你們那個三件庫存是預留網絡嗎 ？ ，因為把現在目前把那個刷卡的股份先把它關閉 ，因為它它是整個網頁的刷卡的網頁還是整個網頁的就是要麼就哎 ，要麼就是他沒有辦法分產品那我們現在我們現在評估是覺得哎 ，現在應該是目前產品的部分是不會用到刷卡 ，所以覺得先全部關掉才會引導到它用轉賬或現金。好。所以你們都跑過那個流程覺得這樣子的購購買跟收到 email的感受是順的。呃中間會有問題還除但還在還在處理中。所以是一個問題。不止對就是因為受到 email的話 ，他其實是需要設計那 ¥1。他那塊原本是打算要奪軍來設計啦 ，然後就等他迴來。所以是隻有 email的問題。誒 ，還有另外一個問題是那個就上迴上迴禮拜五的時候就跟你說。他假如說。他已經送出錶單了 ，然後。哦 ，那那一些那些事情你也有。格嘛沒收到的格式 ，然後但是在前前端這邊所有的你們是覺得順的是嗎我這邊還會想要寫許餘的調整 ，所以還會想要再調整一下嘿。單子一先報告一下說現在目前進度 ，然後做了什麼 ，然後又做了介紹也這樣子。嗯好 ，然後接下來是那個跟學校有關的那個來 e的數據分析就是我們上週上週的時候上週二的時候有來推播那個產品斯斯科的迴聽報名錶嗯。對那要分析這邊有那個數據分析 ，我在我在數據分析哦。那個總共傳送 460人 ，然後開封率的話就 44.18。然後就近近 4.5×那這個就是實際進入聊天室的人數就是有點開我們的那個。生命導航的 Homonline的頁麵 ，然後點擊率呢是二級.1就是有點擊那個點級哦 ，那他的會填報名人數將目前是有兩位甜寫兩位填寫一個是往日如另外一個是楊琪娟那黃玉露的話她是報了呃明白跟水晶對楊琪娟的話 ，我早上有哎不是啊就是我在跟這邊那他他的意思是說。他想上課 ，但是他怕有事 ，所以他也沒有匯款 ，所以被這邊回覆他是說哦 ，我們就是會依據。因為他會想要想要卡位嘛 ，但他又沒有交錢對 ，所以這邊回覆他是說這邊迴這邊回覆因為我講講講到一半哪。哦那應該是就是黃玉露 ，其實因為她來上課 ，雖然她之前就是有先發我們現場那個報名單給她。但她迴去的時候有在發lo他就是剛好那天我發這個連接的時候他就直接在上份中迴帖 ，然後然後我就跟確認他就是我就有聯絡客人嘛 ，確認他報名什麼場次 ，然後以及付款方式 ，所以他就來上課的時候他在匯款。然後楊琪娟是有跟他聯絡那因為基本上他想要報名有三場不過因為他最後備註有寫到說就是他呃可不可以先報名 ，但是就是怕臨時有事 ，那這個依據他上次的經驗就是報名非課程收。他也是報名這個沒有來。所以我現在跟他回覆的方式就是呃 ，我們就是以有付費為保留名次 ，那我待會最終在前一天我就會再跟他做確認 ，他等於就是可能會比較接近開始上課的時間才做付費 ，因為我怕我現在付他我也可以叫他付費 ，但是我們這個沒有打算要退 ，就是如果他不能上也沒有要退。那就算轉到別的課程也不一定是符合他的時間 ，所以我覺得與其這樣就是不如讓他確認之後我們再做就如果位置就讓他報名這樣。他除此之外就是其他還有那個誰洪露艷跟那個王庭軒他們也有在這個呃訊息結束呃這個官方來 A推播之後有在另外訊訊息我比如說他們原本都沒有朋友嘛 ，對不對突然間就是說有朋友在朋友來 ，所以王景軒就說那可不會還得因為你報名的 ，他問我說可不可以在家朋友一個人家醫院在他原本的報名課程底下 ，我說可以。但紅文院其實也也類似是這樣子 ，他有去詢問到課程的內容的部分 ，所以其實應該是說典型很多人都答愛看但我格。應該是我禮拜呃應該是或五應該是禮拜四吧 ，我有另外在就是是幾個客戶 ，那我發現好像有些人對這件事情。沒沒啥反應跟印象的意思就是比如說像魁豪。我就問他說誒 ，你知道迴來聊天嘛 ，然後就他說他可以看看 ，如果他有空 ，可是正常很多 ，以前通常他們都會說有啊 ，我我有看到他們好像就是對於這個不知是有沒有測驗還是怎樣就沒有沒有認真可是之前才會是都有看到。那有沒有錢跟有我是講的分。他們搞不好覺得有一些人搞不好就是覺得那就是一個數。或者一個廣或者但我覺得就是有點像的課程 ，可是上禮拜二到這天到等於是已經過個禮拜了 ，所以我是計劃就是應該是在陰後兩天的時候我會再去八樓看看其他那因為現在目前的報名人數就是統計了一下就是。就是順利這邊就是八個捲 ，那我們的目標就是 15就是如果滿班的話就是 15個人 ，那距離其實也快到了就是下禮拜四。所以我覺得就是這陣子如果有學生來上課或者是來咨詢 ，其實我們都有在做邀約的動作。發明黃艷芬紅葉有一品王靜雯楊楊琪就是登記啊 ，應該說登記 ，然後飛飛飛飛登記 ，但是還沒有互飛他是王雯的王有不是我沒有問他是不是他的老公 ，他說他朋友對但是這個有可能不能付了錢的天晚上他不先幫他付了 ¥1錢嘛他當天晚上迴去要跟他確認就是那個人說好 ，然後他過半小時就來跟我說還不好意思臨時有事 ，但是我跟他說你們考慮就是。安排到其他的講座。他說那他再跟他看看 ，但是有確定 8和 80不能來 ，如果到時候。進我們 828來我們我現場我們帶來引導他帶他朋友來其他的城市這樣。那菲菲她也是想要迴去看有沒有人可以帶沒意外的話他應該是全部場次都會他不是有出國他一天不能他一天隻在國外來是差不多的部分對啊 ，其他都蠻平均就是那個人數哎往下那個下一。再往下對對 112345然後的話好像比較多記得。我那天有那個他的意思是說他單單就是一天的 ，他應該一個小孩太行。就是一次的。但是他就是九月份就不是很確定他也還是有不在講這件事。一次是什麼意思 ？就是我 ，我說這個就是那一天晚上而已 ，他說那這樣好像可以接近的時候他然後就這樣跟我講到他他有兩條手鏈留在那個地方裏麵有人知道嗎 ？嗯掛在那個那個。那因為正正常來說我應該要把它拿下來 ，但是因為那個京東又是他的京東 ，他又擺在那個地方 ，所以我在想說看我們是不是要先。先把它取下拿水晶在那我說他的手鏈手鏈掛在那裏自己也是很奇怪 ，但我覺得也沒有可能今天晚上過來 ，因為又跟他然後再往下累已經好了 ，所以沒有報告那我來那我再就是那我講一下那個就是剛前頭講的那個硬播體料的部分。目前的話 ，因為我們 damo就是到包含陳老師的話就等於是結束嘛 ，那今天下午謝嘿嘿嘿會來做 Demo。所以前置的這個誰提說有的人都要參加 ，就是大會說的人必須知道就是怎麼做誰挺包含那個移址搬到哪裏 ，然後那個桌子擺到哪 ，然後每個人都要知道那個東西放哪裏。我們就全部人一起在這個地方一起弄好 ，然後再就是咨詢錶的內訓的部分 ，我想要安排在下禮拜 8月 25號會議之後。因為這個錶格就是上次你們看到的時候有在做一些修正 ，因為中間有經歷過兩到三位的填寫 ，那我發現有些地方要做一些調整。那這個內訓的內容主要是教你們如何去引導客戶填寫或者是在他填寫之後該如何詢問客人需要註意的 ，因為也許之後你們有可能有機會去賣到這樣的體驗課程或課程。那基本上我們第一時間都可以先簡單了解客戶的身體需求或者是他的身體情況。然後我們來做建議跟安排 ，那當然就是也可以讓我跟老師指導說也有特別需要註意的地方 ，雖然每次上課前我們都還是會簡單的小聊一下他今天的當下的這個身體狀況 ，因為每天身體會不一樣嘛 ，那這個可能就是他的常態是目前可能長時間。比如說呃 ，比如說頸椎的問題可能是長時間 ，那或者是睡眠的問題可能是長時間的這個我們會知道 ，那也許在他的送毒的課程當中。我們就會針對他的需求去做加強可以 ，所以這個可能需要 100時間 ，那我就選在下禮拜一開會之後讓媽做這個內訓的可以問一下那個老師你的單純送播的話 ，如果捏牛奶。他也是填這個後麵有麵。我沒有體驗。不是這個名我已經所以之後我們不管他是來一對咨詢還是他是來做送播題啊還是他來做送播就是填這個客戶錶他的。那當然他如果來咨詢你叫他填這邊他突然會覺得很奇怪 ，那我覺得就是引導他就是其實即便現在我們沒有這 ¥1客人在填這個的時候。其實他也會比如說他今天是他情緒問題。然後你問他這些其實我們會讓他知道說有可能老是做 ，比如說建議他做催眠或者任何其他的呃課程的時候這個需要做參考。包含他們習慣性用藥啊 ，或者是曾經有接觸過什麼樣的病死病狀 ，這個都會去用到 ，所以他其實是都可以填寫的哦 ，可以嗎 ？然後當然如果填到這個那就更可以講 ，他會覺得說哎 ，那這怎麼會填這個說哎其實我們這邊是有送撥體料的課程。所以如果說客戶的需求我們也可以安排就是體驗看這個課程 ，那反而可以有機會在即便隻是跟老師一個意咨詢就會知道這邊額外的服務內容。一起一起然後嗯體驗就在那個那個產品時課前麵就是當不要太太太差。所以音波體療的這個我們目前就是大緻上應該是環境的 30%那剩下細節的部分有些小東西可能會在跟老師確認 ，比如說嗯 ，我們到底要用哪一款現象 ，因為目前是選擇清新嘛 ，那之前愛愛麗這邊有提供建議說我們可以使用西號臺下 ，我覺得可以試試看 ，也許今天下午那個黑來的時候那因為之前。 7號臺下我們是縣鄉嗎 ？還是那因為之前我們是用那個圓圓的路嘛可是我覺得那個就這樣這樣不好看。那那一天天老師有用那個。我是想說我們外麵不是有一朵那個花嘛也許可能之後那個在裏麵然後我們看這樣子好不好。我覺得是可以啊 ，隻是那個的話就是就是每次都要清對 ，因為它它是火花花瓣 ，所以等於是你們用完就是。就是要把灰拍這樣要不然它會粘在上麵就變臟臟的。然後其他的部分就是呃我再跟你然後再來是哦再來就是網站的部分 ，因為我們網站需要的是那個照片圖片。所以目前有做的部分就是呃 ，需要有物環境照 ，然後跟物品的照片那一個就是人物的部分。所以今天下午的時候等黑那個黑黑他那個 Demo完之後我們會詢問邀請他就是當模特 ，然後我們就會做任務的牌可能拍宋波 ，然後跟那個徒手的部分。然後再就是明天的陳老師。然後這些照片如果好的話 ，原這上嗯官網的部分應該就會圖片就會可以完成。然後文字的部分目前有在做已經寫好了 ，可能在跟 AD這邊討論 ，然後最後跟老師確認之後定案我們就可以一起上架這樣子好 ，然後再來就是產品吃時刻產品知識剛有講報名的數嘛那我們每一個場次基本上都會送客戶小禮物。大家可以知道一下就是初是順利這個我們會有送那個朱砂一米 ，所以等一下賀翔幫我盤點一下目前朱砂印米的數量。我們之前有做空水錶 ，所以打開看就可以知道了。所以是點過的那你那天寄出去的別的難找這週是錄是錄這週還是下週這週因為我跟前有錄一個那個那個宋波的可是那個我覺得就是明天的是這禮拜的還是禮拜因為因為宋博是下禮拜上嘛對明天錄我覺得他好像沒有想到他體驗太多的這所以我希望他可以重新想一下問他的問題然後然後可以多 1:00這個體驗 ，但是他有 ¥1嗯 ，他有 ¥1他不太可以將體驗是因為它沒有因為他上次有包有做了音波體療 ，所以這 ¥1他是可以講的 ，然後單純按摩他自己去按部 ，所以也可以講。可是單純的生摩他沒有做過。他隻有那一天我們在上場地蹲在地上的那個 ，但我覺得那個還蠻受限的 ，因為第一個我的姿勢有受限 ，他的姿勢有受限。所以可能明天在陳老師之前我會先單獨幫他敲一下貝根前麵讓他去感受一下隻有宋伯的感覺 ，不然他這個的體驗我覺得講的模糊。哦對白。你然後現在是現在六九的。小的因為你沒有要用就不用剪了不需要啊。那你看有沒有什麼要調的因為我我個人是嗯我隔天就更新說不用不用剪 ，因為我覺得要 ，但這個很正常啊 ，就以後你們課本可能會想去來度也也應該都會像背體理解很緊張啊 ，就是會有一個聲音。然後出過來的感覺對因為會有點不太習慣。嗯 ，然後再加上他也我有大家講會問什麼 ，但是其實沒有真的有他有惹過那個答案。然後可能就是就是你你們大概要知道一件事情就是說像像體格會問我說那可能我會喜歡他講什麼應該不是我喜歡他講什麼 ，我希望他講他的體驗而已。而不是我今天跟他講什麼講就是我覺得你們自己的那個體驗或者是更人感受可能是更重要的在在那個裏麵。然後嗯生活化一些這件事情 ，我覺得會比較重要。那就迴到剛剛的歌烏砂那個目前小的 69個 ，如果說我們就是扣掉 15個學員贈送 ，那就是 54格。那其實我們比較希望不是說那天送他這個東西 ，我們是希望他可以買迴去給他身邊的朋友用 ，所以我們主要還是以銷售為。為豬粥對就是他自己知道怎麼用 ，然後但是他自己就是呃 ，也可以分享給他的朋友這樣子。我想問是當天我們買他們買的時候就是價還是你當天會有一個。就是朱砂定價多少就買它多少錢開玩笑。應該還好吧 ，然後再就是林柏林柏的部分就是嗯 ，到時候因為是九月嘛 ，但也快到了 ，所以這邊會跟老師確認款式。如果沒有問題的話 ，我們就會到時候會再跟賀翔講再什麼時候要定 ，就是直接定來 ，然後我們就看報名的人數。然後。跟那個什麼江南買嗎 ？你有什麼但是有限製。你不能挑太高級的好好了但但但是我們100500沒有其實你上次買的那個大概就是這個價錢 ，反正 100內可以啦 ，不能超過 100。 50啊。不是啊 ，我就說錯 50 ¥50那個好像幾是93949之類的吧。因為你還要用紗佈袋裝紗佈袋要但是但是這種這種甜應該是生呃 ，我們送的那個出砂 1米小的賣是賣 200，但那個成本大概是 ¥60。所以我們就是要抓在這個預算之內每一個場次的贈送。好嗯。然後再是。一波價值 1880的那個這個然後這邊要鄉要可能要確定一下要送哪一個味道。要選這個款式 ，所以香的成本就要在一樣是要 30不可以太高的。因為我們要賣我要賣香哦這堂這堂課會賣香 ，然後水晶定量的部分就會送他。電商商品摺扣捲就是他現場買東西超過100就可以打摺。當我剛迴到剛剛那個就是水晶靈擺的那個部客就是怎麼沒轉過來聽哪上禮拜有個 A你投入過 ，但是可能要跟老師確定可不可行 ，就是因為林柏的那個字程就是。就是一個三三角錐 ，然後上麵綁一條線嘛 ，那下麵這個臺詞就是我在我們在網絡上看它有各式各樣的材質 ，大部分的水就是就是水晶嘛。那那天 Ad是我想到一個說因為我們跟怡靜不是有合作水晶 ，有沒有可能請她做一個單珠。然後配上神或臉。那他就會既可以當項鏈又可以隨時拿出來。這樣可以啊 ，當比較好啊。那這個的話。因為因為其實子會比但是子是指金屬的這個鏈子那他如果是這樣可行的話 ，就是一進要可以做的是單客的錐子。我們之前好像買很多金屬鏈記得有看到他要長因為特別好像沒有你可以找一下一起來的那個對一他說這個在我們家 ，我爸帶我家。但是反正是我去拍照給你看好不好。我迴群還是你要在這邊找。我先找你迴去拍搬家搬家那時候很多東西都要丟啊。那你看看啊你你拍吧 ，因為有限限也是水晶類型的。那我覺得他第一個他是可能比較好看第二個我覺得我們當天就有機會去把這個價錢比較高的商品賣出去這樣子。所以可能就這樣思考一下他整體的材質跟設計特別是要跟尹俊同樣就是他角的是有頭扣跟這個扣那等於在底端他一樣是尖的。 OK這個比較有可能有機會隻要是一個平衡的就是沒有說哪邊特別就可以對端的是沒有問題是如果水晶本身它是已經做傳 ，那上麵的這個有可能會這樣子就是會有不平衡這個這個有可能要稍微思考一下就是想的好像很簡單 ，它有可能做起來不一定是軍就是中堅持 ，因為這個主要是這個頭那當然你有還有一個方式就是穿繩榜線也是一種方式。但是就不是練子就變成是線。不會比較傾向鏈子。嗯 ，因為鏈子我們可以直接買反正這個就是如果說這個也也這個形式也是可以的話。那我就是這兩天我問一下已經他這個眼看看對。就是希望說在每一個講座 ，我們都有一些除了讓當然最主要的目的它是要讓客戶了解這些商品的知識嘛。那答案其次就是能夠為我們帶來就是額外的收益 ，然後再來就是延續就是嗯 ，可能接下來的課程對。然後當然還有一個最重要就是帶心朋友來然後最後一個是哦 ，我是今天是 28新出的最後一堂課。所以我下禮 8月 27號那一天我就會關這個群主。然後奇門 9月 7號要上課。目前楚林又迎上位人之外總之我們就是確認月 7號開課。在 9月 1號的時候我就會開群然後最後一個就是課程的部分就是呃 ，我們上禮拜不是八字結束嘛。那這邊有有後續有在跟就是上課的學生。因為那天下課大家就是問題不知為何突然爆多 ，然後就是不是問了很多問題嘛 ，我就覺得大家相對這個課程應該對這個課程感覺好像就是意猶未盡 ，所以我就想說就是看看他們這些人上課的關心一下狀況。然後我原本是想說可以再開班 ，那一開始就想說查詢程度。我不知道老師覺得怎麼樣 ，就是會不會有點太層執不齊。我覺得這張還好耶。還好 ，就是我其實還蠻驚訝的是因為像像王靜雯啊 ，所以王靜雯完全是沒有上過他也不知道開拍大於什麼的。但是他可能慢 1:00但是底是聽得懂對 ，所以我總覺得還好 ，我沒有覺得有特別愛情關係。然後快的人是很快 ，但是那個不要用因為自己因為他自己會看書也會超過那個進度啊。好 ，反正就是有跟他們聊後跟基本上就是如果在開辦就是延續這個班 ，那當然就是看第一個。呃 ，延延續這個時辰這個還是說再開個班 ，然後比較偏向是呃。但我覺得好像沒還不能完全實在 ，因為一開始我跟應酬大哥聊說他說他們這些就是包含黃玉如靜雯 ，然後跟李壽大哥黃如燕這就不用講 ，他們就會都會想要往下上課 ，那一開始我想說一首大哥會對他說這些太太過於簡單 ，但其實沒有他發現就是上完課之後他現在的結合反而發字佔比多過於滋味。然後他也覺得說好像有比較多的東西是可能之前嗯看的東西沒有看到的。所以他其實也就跟他以前學習一樣 ，他都一直在做城市的運算哪 ，然後跟就是就是去驗證等等之類 ，那因為如果他他原本是想說比較想要實在 ，然後我就跟他講說實戰比較屬於高級而且他說比如說可能看到一個命盤 ，然後老師就是請誰可以說出這個命盤可以看到什麼 ，然後我就說如果以現在這樣的學習程度可能還沒有到那個經濟。那可能還要在一個班。對對對對 ，那所以就是可以 ，如果說我們有要考慮就是課程可以比如說一屆二級 ，因為這個其實隻有六堂課 ，那我會覺得。下一次也不要時間太長 ，我覺得這種六到八堂可能對學生來說目前感覺會比以前像我每一次就要上十幾堂 ，二次堂來的好一些些。對 ，然後再費用上的支付上 ，我覺得可能壓力也不會這麼的大 ，就是我用一次付很多的記憶。應該是說如果你今天是講死神的力量基本上這個東西它是可以一格 ，然後再來是第二節 ，我覺得是很可以的 ，因為它是很多東西可以講嗯因為其實很多東西你在講歌曲它其實真的就在講這個 ，那隻是變成第二節的時候他講的格局是在更難度再高 100比我們成本說他隻是的一竅所以我覺得這個東西他其實可以 ，但我會覺得迎手大哥對迎手大哥來講不太簡單 ，我認為不太不會的原因是因為他可能在一個大輪廓。可可是八字裏麵他還講這個東西這些有很多比較細的東西 ，他是沒辦法知道的。但但你首大哥是我在這裏啊 ，我在這裏聽話可能這邊呃我都聽得懂 ，然後裏麵我大概有 ¥3聽不懂他就會覺得很有收獲 ，因為他迴去就他就剛好一補了他不會的地方對 ，所以就是如果說有的話就是看看年底或明年初的時間做安排。你如果想開的話 ，我覺得可以直接定時間 ，但是我其實沒有傾向師生往下 ，我其實比較傾向的是去年的足擊出彈往上一節。因為去年的足一出炭頭ta是 10個人 ，你已經有基本盤了。而且讓他學研的沖爹率。算高啊 ，就是範明會成成盈手黃玉黃艷芬就都有啊別哦 ，你在說的內容嗎實際什麼叫主題性啦 ，但我其實會覺得。這一個班級我雖然就是你們可能覺得在教學或者是你 ，你可能覺得跟學院的反饋他們是差不多 ，但我自己生在後麵看整個班的狀態 ，其實我覺得落差是大的 ，我說落差是大是。當然有的人是因為自己念書 ，所以很快 ，然後有的人是 ，但是像紅路也是完全的 new nw。我覺得主題班它好像比較偏向是如果你連。像彈都沒有的時候一進來你可會覺得學到一點東西 ，但是我覺得好像不是對我覺得這個課程他應該要很紮實。就是這類的命理的課程 ，我覺得他都應該要很紮實的情況下再往下去展開各種不同的主題去變換去用主題的方式去做實在命盤挖講題是這個 ，但是迴過頭來如果這個班你說包含王經文或者是像紅瑞他們連這個都沒有收他在進入到主題的下一季 ，我覺得他隻會更吃力 ，他隻會更有那種我都不知道我上課一直不停的發問 ，其實我覺得那個發問很幹擾。但我沒有說不能發問 ，但是那個發問已經到過於幹擾了。沒有一個跟得上 ，我簡單講是這樣。所以我會所以我才說迴到剛才講我傾向你用去年六堂那個足跡除坦那個班底直接以這個克鋼再往上設計下一節 ，然後aybe你如果想看一年底有機會是可開 ，有時間可以直接加進去。仿佛我也有上過課。你在裏麵那我覺得差不多沒有沒有 ，我我覺得可以開的假日你因為你這一班就是假日班開了模傾向這樣。我覺得都可以 ，隻是我講的都可以意思是說現在必須得招生最大的問題跟困難不知道困難就是最長就是第一個我們必須要很清楚知道說。老是你這次的課程內容是什麼學生在這邊要學到什麼 ，所以第一個就是我的課程名稱。然後再就是課程內容 ，因為比如說像我說現在我們剛好順便想到就是我們官網現在啟門的那個內容。說實在的很多人就是我跟他分享 ，他其實看完他依然不知道奇門遁甲到底在幹什麼 ，因為如果寫的太過於學術。但是我們又覺得說這是很應用很生活的東西 ，他根本沒有法連接 ，即便看到那樣文字介紹都我無法吸引他。所以我覺得名稱跟這個課程的名稱跟這個內容其實有點像是比如說像我們這次訂這種白包箱。你聽到就會好奇什麼是百寶箱百寶箱裏麵有什麼東西。或者是豬事順利這種很很很吸引人註意的這種字眼 ，人家就會想說哎 ，那什麼是豬事順利這種會好奇。所以在這個時不足跡在除擊出臺也好或學生也好 ，我覺得也可以依照這兩班的學生都同時去招生 ，那隻是說接下來老師的課程內容的設計是什麼那我們再去要力的時候我就會可以直接跟他說那接下來我是什麼樣子的課程 ，比如說延續啊 ，或者是這種二階的課程啊 ，或進階課程那那種圖標會學習到什麼很清楚的時候你覺得什麼不有太大的問題對。那就是也是要決定是要開在家裏還是平日晚上。如果是到年底基本上可以000那我想問一下那個因為其實我覺得不用那麼了。我覺得到 600。對對就五個小時 ，所以就是變 30個小時假如說你一樣是六六趟的話就會變六看你要怎麼總共小時啊然後一點一下午一點開始上上到 6:00啊。的那個課程是假日的所以你要的話你不可能以平日的六堂去算你要用假日的六堂去算。六個假日這可以再拆呀。都可以買一個沒有是說要開假日你是說時間再拆掉。連續六週假日這樣子就是應該是說現在前麵是六堂的品。那如果開假日開三天的還是要把它比如說可能也許有個方式啊 ，就是三天中間修一個 ，然後再加三天這樣算一個算一套課程也是可以還是要連續六週這個都可以再想一下你如果是主主肌出痰的往上延伸應該是要六週對。應該六週比較比較好 ，然後我們有考到那個假那天假就會放。哎 ，他如如果是也現在開假期 ，我們都一樣就是一點上課上 6:00這樣子。他之前的假日是幾號記得是 12月 7號。之前是是不是說限控哦對。因為之前是現在目前是十一月 2號五週是有拍二八新秀。目前。我覺得那是說那個確定不行的嗎你確定沒有人的嗎 ？二手大哥也沒時間把他這個時間因為因為第一個手大哥有我跟他討論上課時間 ，總之呢 ，他如果年底前要上課。禮拜三因為他要上那個中針灸 ，所以他這個時間是他留下來的其他的都沒得。然後再不然就是要等到明年初他他他就可以配合其他的時間。你如果要壓在 28行秀這個的話就會變成說你要 10月 26號開始上課。一定要開始上課。可是 10月 26號又是連假。那就不能在 10月 26。就會變 10月 19號 ，然後中間休一個連假。因為你不是要嗎 ？是這個也是可以啊 ，不然就是你一樣同一個時間上課 ，那你如果真的有要拍卡課的話就是拍卡課往後延一週就是壓到年底這樣子。你說的排卡是花卡 ，但是他們反正就是往這個方向前進那我沒有了。我想要請咨詢部幫我做一件事情是我希望你們可以在 9月底之前幫我測試 ，如果我有一堂課是又有影片又有音檔的話 ，我可以用什麼方式跟哪一個平臺呈現。然後它能不能夠是它必須是會員的狀態或他必須是付費我這個人他才可以收看跟收聽。我就是說他沒有辦法去分享給別人緊靠廉潔。可以嗎你不是資訊部嗎對嗎所以就是幫我幫我找。如果我要有一套這個課他是有影有檔的我要怎麼呈現然後我會是什麼樣的平臺。然後還有就是我能夠去設定它是一年以內有效的 ，還是它是永久有效的兩個我都想要知道 ，然後再就是它有什麼方式是隻有付費的人才有辦法去收看跟聆聽 ，而不是說我轉發連接任何東西可以破解的。我要在 9月 20號一個月對 9月 20號之前知道。就是第一個結吧。可以嗎 ？應該可以應該時間夠。可以這個之前不是有做過就是但是老師那個線上課程那個案。但我們之前有去開課啊之前有一個然後還有一個細節室我有沒有可能是影片是必須要開著螢幕的嘛因為通過影片我可能關掉它就會暫停不放。但假設這個課程沒有包含音檔的話 ，這音檔是我可以關閉屏幕還是可以繼續停的嗎就像 Pas那樣子。但我知道 Apple Packas不可行不是說一定不可行 ，隻是他必須要先付一筆費用給他 ，然後等到我每售出一個課程 ，他就會再抽一個固定的 pass pa數就這條路會是我最後一條路。 Aple Pas Apleas還有一個副會付費會員的的那個嘛對吧他在那部員是你必須要先付一筆錢 Apleakat才可以上架叫做上費。後續你每賣出一套他就會抽固定rl但我意思說這是最後的一步 ，因為這個叫做增加我成本。所以我的意思是指在 920之前你們可以先幫我想到一套是我不會去動用到我還要付費的平臺。我能不能解這樣子然後 OK東西先講一下就是那個禮拜四啊 ，陳老師在幫我們的這這個區塊。其實最主要的是因為他覺得這是產品很好 ，讓他希望我們也可以在我們這邊買。那當然對我們來講有實際體驗之後來賣 ，我覺得也是一件好事。它隻是說嗯 ，他可能可以搭我們什麼樣的 ，比如說我自己想法可能做氣勢或是麵向。但是以目前來講可能不傾向這些事情我就先用了之後禮拜四用了之後再來去去感受這樣就好了。然後。嗯另外一個就是會語的這 ¥1，因為匯宇做的是病嘛 ，但為他們家是超比較專業性跟工程性的那個方向走那個利潤會較好 ，可是他其實還是會很想要做推廣 ，讓他其實有跟我講說他們在業內的這個病其實有做一個 parkast他們做的是嗯病出好建族還是我有點不記得了。但他的東西其實都還是不是很博大眾 ，所以他們其實業內有點像他在宣傳這個公司在做什麼大概是這樣 ，但可能這 ¥1對於我跟他的公司會比較相似。因為會找其他非常非常想要做病的推廣。是因為病跟風水很有關係就是包含他病的係統裏麵是可以看到比如說我這個房子或我這個建築或是我這個宅。比如說我連開窗開哪一個方向更要開多大的窗這件事情都是並可以做到做得到的 ，但這件事情開窗的方向跟它的大小跟空室內空氣跟陽光這個東西其實是風水。所以其實它有在小我們有在想一個比斯尼是 model，但是在比斯尼是 model之前。我有跟他說還是說我們可以去想一個大家聽得懂的主題 ，因為其實一般人你你講完病 ，然後你告訴他建築公主其實他還是不知道是什麼說實在話那他的意思就是說房間很多人他在作弊 ，可是其實非常恐怖的是他他自己很清楚 ，他說非常恐怖的事 ，他們隻有黑孩。然後買一個軟體非常非常的便宜 ，很多建築師很多有的沒這些他們現在都這麼做在業內就是這麼做的 ，就是我就是用很便宜的成本。我也不會去實地看我也不會做什麼 ，我就是跑一個城市出來我就賣了 ，就當我賣了之後我在蓋是一直有問題 ，但是這件事情它是一個很普遍的現象。其實在現在就是一個爛條的現象。那我們不是要做什麼的意思是當考古知道這個東西以為是我今天一定一個多麼厲害的建築場所其實我是應該是它其實就是跟風水跟健康什麼有關 ，所以我其實我問他說那還是我們做一個呃病出好風水那個是一個因為病就是 BI這個東西或者是病出好運來或是病出好健康 ，我覺得這個東西是是一個跟我們最別接的東西 ，它其實就是風水。然後風水去講到情緒風水去講到人講到健康這塊這這個可能我下次可能跟他討論之後也就會就會開始做 ，但是他會想另外一個是你什麼的 ，我覺得這這個東西也很是。因為他們是工程機 ，所以對於我們在做一些客戶客戶端 ，如果我們想要做一些就是這些工程師的這一這 ¥1，我覺得其實是有有比較有機會的。它是一個方向嘛 ，所以所以最後應該會先做這個。所以你會去他那那個節目我不會去那節目要那個節目是業內節目。但是我還是會請他來這裏然後再說你講的講的東西是很技術性的 ，其實是一般人聽不懂。但是他想要講的東西是比較一般人的。嗯因為我現在看他的那個節目的那個標題好像不是沒機會。但是因為會與她自己在看他們聊的時候 ，因為他他他們找了很多人啊 ，其實他有邀請他去上一集 ，但他拒絕了。他拒絕的原因是因為他希望會去講一些並跟人才培訓什麼的這個東西 ，可是會與他下麵要招人 ，他覺得他去上的那個節目之後。可能有些人會自己來要投入地或者是要幹嘛 ，他不是他要的 ，所以他沒有去上那個沒有被邀約去上那個節目。對。但我在我在我在想的那個機會點可能是他可以了我們的 parkate，另外一個是演講。就是一些比如說也許是工程的或者是一般的學校的這個我會跟他討論對看這兩個東西怎麼去合並 ，然後這個演講我覺得那個機會是比較高的 ，就是對一般人來說。業界很難哪業界他們的業界已經很亂。幾乎都是那個公司啊 ，因為那個病出好運的好像是他們的他的一個誰去做的節目。就那個公司 ，他在他在做推廣 ，也不是做推廣 ，他求做生意。他就是謝上線對不出新未來了上寫就之前土木寫的那個好嘞。所以你現在好那個那個對孩子然後應該是三00到 4:00，我跟他跟艾麗慧先開會 ，然後 4:00現在 4:30嘛 ，4:00 4:00到 4:30我們做這件事。你 4:00的時候 4:00的時候誰。其實昨天也很快。